

DRIEMAANDELIJKS MAGAZINE - 18 - DECEMBER 2025

FECAMO

Magazine van de Belgische Tegel- en Mozaïekwereld

PROCARRO



FECAMO

PROCARRO
CREATED BY: BRUNO VAN TROBEN



Uitgave van de
Belgische Tegel-
en Mozaïek
Federatie

Kunstlaan 20
1000 Brussel
Afgiftekantoor
BrusselX
Post P927188

MEMBER OF



Embuild

FECAVO
SAMEN STERK IN TEGELWERK

**WEDSTRIJD
2025**



DE BESTE TEGELZETTER



Laat de wereld weten dat u een tegel- en mozaïek-
professional of een gepassioneerde student bent!

Schlüter
Systems

CEFA
FOR

EMBOLD

CONFINDUSTRIA CERAMICA

FEDERALE
Associatie - Vereniging

OMNICOL

Buildwise

SOLIDOR

STONE+

DE BOUW
KIJKT
VERDER

constructiv

MAPEI

BENOR
TROUW AAN Kwaliteit

SF

RUBI



INHOUD



- 03** Inhoud
- 05** Woord van de voorzitter: Een nuttige en wendbare Europese organisatie!
- 06** KB Projects: passie voor het vak en oog voor detail
- 08** Scholen ondersteunen om de toekomstige vakmensen voor te bereiden: de donaties gaan verder
- 09** De technische commissie van de EUF op bezoek in Brussel: twee dagen van boeiende en constructieve uitwisseling
- 10** Het loskomen van vloertegels
- 12** PL85 omnicem: de kracht van zekerheid in één lijn
- 14** Tegelzetsters in omscholing: drie trajecten, één zelfde evidentie
- 18** Hoe Steylaerts de toon zet in tegel- en badkamerrenovatie
- 20** Uitzonderlijke werven: wordt de volgende misschien die van u?
- 22** Mapei Belgium: lancering van het Profilpas-gamma, een compleet systeem aanbieden

COLOFON

VERANTWOORDELIJKE UITGEVER

Belgische Tegel- en Mozaïek Federatie (FECAMO)

Kunstlaan 20, 1000 Brussel

Tel. : 02 545 57 70

BTW : BE 409.355.044

www.fecamo.com

VERSCHEIJNINGSFREQUENTIE/OPLAGE

4x per jaar / 800 exemplaren (FR+NL)

REDACTIE

Patrice Dresse

Bart Deraus

Fien De Fauw

Jasmien Felix

Kevin Gouyette

Thomas Robette

Elise van der Valk

Perrine Verhoyen

IN SAMENWERKING MET:

Redactie en vertaling

Redactie bureau Palindroom

Lay-out

Ramdesign

The Original since 1975.



[schluetersystemsbenelux](https://www.schluetersystemsbenelux.nl)

Schlüter®-SCHIENE

Al 50 jaar lang vertrouwen tegelzetter op Schlüter-SCHIENE om het resultaat van hun werk betrouwbaar te beschermen. Ons bekendste product, dat in 1975 door tegelzetter Werner Schlüter vanuit de praktijk werd ontwikkeld, biedt dankzij het speciale ontwerp ook vandaag de dag nog een perfecte randbescherming.

[schlueter-systems.nl/schiene](https://www.schlueter-systems.nl/schiene)



WOORD VAN DE VOORZITTER

Een nuttige en wendbare Europese organisatie!

Beste lid,

De recente bijeenkomst van de Technische Commissie van onze Europese federatie, de Euf (European Union of National Tile Associations), die door Fecamo in Brussel werd georganiseerd, bood een mooie gelegenheid voor bijzonder constructieve uitwisselingen met onze collega's uit heel Europa. Hoe groot was mijn – ik geef het toe, licht geveinsde – verbazing toen ik hoorde dat onze collega-tegelzetters en mozaïekwerkers overal in Europa met precies dezelfde moeilijkheden worden geconfronteerd als die welke wij bij Fecamo al jaren aankaarten: de toenemende desinteresse van jongeren voor ambachtelijke beroepen en het gebrek aan kwalificerende opleidingen die hen kunnen helpen opnieuw plezier te vinden in het werk dat men met de handen én het hart verricht...

Dat was genoeg voor mij om aan mijn collega's voor te stellen om hun ervaring en knowhow via de Euf met elkaar te delen. Met dit uitgangspunt: laten we vooral het wiel niet opnieuw uitvinden. Wat onze Italiaanse of Franse collega's ontwikkelen, kan – eenmaal vertaald en aangepast aan onze Belgische technische "cultuur" – zeker dienen als basis voor sensibiliserings- en opleidingsinitiatieven bij ons.

De beslissing werd dan ook meteen genomen om op Europees niveau een databank (een bibliotheek) uit te bouwen met alles wat de nationale verenig-



gingen de afgelopen jaren hebben geproduceerd. Fecamo engageerde zich ertoe om al haar werk (brochures, leaflets, magazines, technische documenten, ...) in digitale vorm ter beschikking te stellen van iedereen.

Morgen, zo hoop ik, zullen wij kunnen beschikken over een professionele sectorkoepel op Europees niveau, waarin we inspiratie kunnen vinden uit initiatieven die elders hun succes al bewezen hebben. Zegt men niet dat eendracht macht maakt?

Tot slot, nu het einde van het jaar nadert, wens ik u en uw familie het allerbeste. Mogen de eindejaarsfeesten voor u allen warme momenten zijn, in familiekring en/of onder vrienden. Ik kijk ernaar uit u op 5 februari 2026 te verwelkomen bij Steylaerts in Roeselare voor onze nieuwjaarsreceptie! Bij deze alvast mijn beste wensen.

Met collegiale groeten,

Gino Vanhaverbeke
Voorzitter FECAMO

05

Woord van de voorzitter



KB Projects: passie voor het vak en oog voor detail

Sommige loopbanen ontstaan tegen de stroom in. Dat geldt ook voor Kenneth Beukelaer, oprichter van KB Projects, die op 17-jarige leeftijd een gedurfde keuze maakte: hij verliet de schoolbanken om zijn passie voor het schildersvak te volgen, tegen de wens van zijn ouders in.

Na verschillende ervaringen voelde hij de behoefte om anders te werken, met meer verantwoordelijkheid en aandacht voor kwaliteit. In 2014 richtte hij KB Projects op als bijberoep, dat al snel uitgroeide tot zijn

hoofdactiviteit. *“Wat begon als een passie, is uitgegroeid tot een bloeiend bedrijf.”*

In 2016 nam hij zijn eerste medewerker in dienst. Het succes volgde in sneltempo. Vier jaar later zette het bedrijf een nieuwe stap: van afwerkingsspecialist evolueerde het naar totaalaannemer in renovatie.

Vandaag telt KB Projects 16 vakmensen – schilders, tegelzetters, gyproc- en vloerspecialisten, metselaars en dakwerkers – verenigd onder één slogan: *“Alle vakmensen onder één dak!”*

Tegelwerk: een kwestie van precisie

Hoewel KB Projects zich heeft gespecialiseerd in totaalrenovaties, blijft tegelwerk een belangrijk onderdeel van de activiteiten. Drie medewerkers voeren zowel metsel- als vloerwerken uit, en in bijna elk project worden vloeren of wandtegels geplaatst, soms ook terrassen of opritten.

"Een goede uittekening en planning zijn essentieel om overal met mooie tegelstukken te eindigen. En uiteraard moet alles volgens de regels van de kunst worden uitgevoerd."

Die combinatie van precisie en esthetiek kenmerkt het bedrijf, net als het vermogen om complexe uitdagingen aan te gaan.

Projecten met een uitzonderlijk karakter

Een van de meest indrukwekkende realisaties is de renovatie van het 4★+ Hotel De Blanke Top in Cadzand.

"In drie maanden tijd hebben we 25 kamers en 25 badkamers volledig vernieuwd. Nieuwe indeling, tegelwerk, plafonds, schilderwerken... alles werd herzien." Een veeleisend project dat de veelzijdigheid en het vakmanschap van het team perfect illustreert.



Eén team, één visie

KB Projects bestaat vandaag uit een zaakvoerder op het terrein, een projectleider, een administratief medewerker en dertien arbeiders.

"Met mensen werken is een voortdurende uitdaging, maar duidelijke communicatie maakt het verschil."

Dat gevoel voor samenwerking, gecombineerd met passie voor het vak, vormt de drijvende kracht achter het bedrijf.

"Oude of verouderde gebouwen omvormen tot moderne, efficiënte ruimtes en de tevredenheid van de klant zien, dat is onze grootste motivatie."

Groeien met nederigheid

Kenneths doel blijft helder: een stabiel, gezond en kwalitatief bedrijf verder uitbouwen.

"Ik kom uit het technisch onderwijs, niet uit een businessschool. Een onderneming leiden, personeel aansturen en administratie beheren is een leerproces dat nooit stopt."

Een oprechte en authentieke visie, die perfect het parcours weerspiegelt van een vakman die ondernemer werd, zonder ooit zijn passie te verliezen.



Scholen ondersteunen om de toekomstige vakmensen voor te bereiden: de donaties gaan verder

Gelanceerd in 2024 met de steun van Constructiv krijgt het initiatief ter ondersteuning van technische scholen een vervolg. Zo coördineerde Fecamo onlangs opnieuw een donatie voor de tegelafdelingen – een kerstcadeau dat vroeg komt dit jaar. Voor deze nieuwe editie hebben verschillende bedrijven uit de sector – Boudolf, Mosa, Schlüter en Steylaerts – hun bijdrage geleverd, waardoor 25 pallets tegels en profielen verdeeld konden worden onder 13 scholen verspreid over België.



Net als bij de vorige donaties speelde Fecamo een centrale rol: logistieke coördinatie, contact met de scholen en eerlijke verdeling van het materiaal volgens hun specifieke behoeften. De federatie herinnert eraan dat alle donaties altijd welkom zijn om de impact van toekomstige operaties te versterken.

Meer dan de hoeveelheid gaat het om een essentieel doel voor het beroep: het bieden van optimale opleidingsomstandigheden voor studenten met



professioneel en kwalitatief materiaal. In een context die gekenmerkt wordt door een tekort aan gekwalificeerd personeel, een daling van het aantal studenten in technische opleidingen en de concurrentie van minder goed opgeleide en vaak minder kwalitatieve spelers, is het van cruciaal belang om de toekomstige generatie tegelzetters te ondersteunen.

Door deze donaties te coördineren, bevestigt Fecamo haar wens om actief bij te dragen aan de duurzaamheid van de sector, door scholen in staat te stellen de vakkennis onder de beste omstandigheden over te dragen. Een initiatief dat de federatie de komende jaren wil voortzetten en verder uitbreiden.

Geïnteresseerd om een donatie te doen? Neem contact op met ons team: info@fecamo.com





De technische commissie van de EUF op bezoek in Brussel: twee dagen van boeiende en constructieve uitwisseling

Op 12 en 13 november had Fecamo het genoegen de jaarlijkse bijeenkomst van de EUF (European Union of National Tile Associations) in Brussel te ontvangen. Twee dagen lang kwamen vertegenwoordigers uit negen landen samen in de kantoren van de federatie om te praten over de actuele uitdagingen binnen de Europese tegelbranche.

Aanwezig waren: de Austrian Tile Association (Oostenrijk), de National Tiling Association of Ireland (Ierland), Byggeriets Uddannelser (Denemarken), Assopossa (Italië), het Fachverband Fliesen und Naturstein (Duitsland), Cerunig (Zwitserland), Bovatin (Nederland), UNECP-FFB (Frankrijk) en uiteraard Fecamo namens België.

De gesprekken draaiden rond verschillende kernonderwerpen: problemen met loskomende tegels, de uitdagingen rond het tekort aan arbeidskrachten en de organisatie van opleidingen, technische thema's zo-

als trappen en het reinigen van de achterkant van tegels, evenals een presentatie van lopende projecten bij Buildwise. Elk land deelde bovendien zijn recente activiteiten en zijn visie op de toekomst.

De vergadering werd afgesloten met een gezellig moment: een typisch Brusselse maaltijd en een bezoek aan het Delirium.

Uit deze uitwisselingen kwam een belangrijke beslissing voort: de oprichting van een **Europese bibliotheek** die de technische documenten, handleidingen en ondersteunende materialen bundelt die door de nationale federaties ontwikkeld zijn. Fecamo engageert zich er toe al haar digitale publicaties te delen, om zo haar expertise ten dienste te stellen van iedereen

Want uiteindelijk, zoals verschillende leden het mooi verwoordden: **het heeft geen zin het wiel opnieuw uit te vinden als we van elkaar kunnen leren.** ■ ■ ■

Het loskomen van vloertegels

De Technical & Business Service van Buildwise krijgt frequent informatieaanvragen over het loskomen van vloertegels. Dit fenomeen is vaak het gevolg van een samenspel van verschillende factoren die grosso modo ingedeeld kunnen worden in twee groepen, namelijk: factoren die spanningen veroorzaken in de vloeropbouw en factoren die een weerslag hebben op de initiële hechting van de tegels aan de ondergrond.



Afbeelding 1: Loskomen en omhoogkomen van de tegels na een te snelle opstarting van de vloerverwarming.

Spanningen in de vloeropbouw

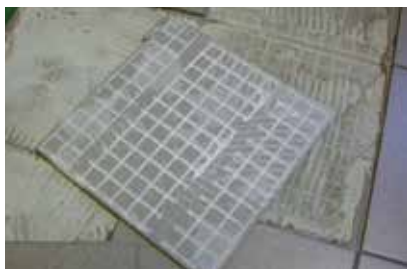
Naast de spanningen in de vloeropbouw ten gevolge van de vervorming van de ondergrond (bv. doorbuiging van de draagvloer), treden er voornamelijk spanningen op naar aanleiding van:

- **De residuele krimpwerking** van de ondergrond waarop de tegels aangebracht werden (enkel bij een cementgebonden ondergrond). Hoe sneller de tegels aangebracht worden op de ondergrond, hoe groter de residuele krimp is die ze nog moet ondergaan na het betegelen en hoe meer krimpspanningen er zullen ontstaan in de vloeropbouw.
- **Thermische werking.** Vooral een te snelle opwarming (na een koudere periode) kan aanleiding geven tot het loskomen (en omhoogkomen) van de tegels omwille van de grotere thermische spanningen in de vloeropbouw (*zie afbeelding 1*).

Hechting aan de ondergrond

De initiële hechting van de tegels aan de ondergrond wordt voornamelijk beïnvloed door de volgende factoren:

- de hechtsterkte van het hechtingsmiddel
- het gerealiseerde contactoppervlak tussen de ondergrond, het hechtingsmiddel en de tegel (*zie afbeelding 2*)
- de karakteristieken van de tegel en de ondergrond
- de uitvoering en uitvoeringsomstandigheden.



Afbeelding 2: Te gering contactoppervlak tussen de tegel en de lijm.

Aanbevelingen

Vanuit technisch oogpunt geniet een gelijmde plaatsing op een verharde ondergrond de voorkeur boven een traditionele plaatsing of een plaatsing in verse dekvloer. Lijm heeft immers een grotere hechtsterkte dan een traditionele mortel en een verharde ondergrond heeft reeds een (groot) deel van zijn krimpwerking ondergaan vóór de plaatsing van de tegels.

Het gehanteerde lijmtypen moet steeds geschikt zijn voor de beschouwde toepassing en de lijm moet uitgespreid worden met een aangepaste kam. De tegels dienen, onder de juiste omgevingsomstandigheden en binnen de open tijd, goed aangedrukt te worden in de lijmlaag om een zo groot mogelijk contactoppervlak te creëren. Men dient de richtlijnen van de lijmfabrikant strikt op te volgen tijdens de plaatsing.

Bij de plaatsing van tegels met een zeer groot formaat (afmetingen ≥ 60 cm) en tegels met een geringe waterabsorptie of plaatsingen in intensief gebruikte ruimten en op vloerverwarmingssystemen, dient men een C2-lijm te hanteren (C2S bij vloerverwarming). Bij de plaatsing van tegels met een zeer groot formaat en/of op vloerverwarmingssystemen dient men ook gebruik te maken van dikbedlijmen of moet men een dubbele verlijming realiseren waarbij de (aangepaste) lijm zowel op de rugzijde van de tegels als op de ondergrond aangebracht wordt.

Om de gelijmde plaatsing succesvol te kunnen uitvoeren, moet niet alleen de ondergrond voldoende vlak zijn (strengere vlakheidseisen), maar ook de tegels zelf (wat niet altijd het ge-

val is bij keramische tegels, a fortiori in het geval van grootformaattegels). Soms kan het daarom noodzakelijk zijn – maar niet altijd toereikend – om gebruik te maken van dikbedlijmen of om een dubbele verlijming te realiseren. Afhankelijk van het type ondergrond en tegel, kunnen bijkomende voorbereidende werkzaamheden noodzakelijk zijn.

Om krimpspanningen in de vloerbetegeling te beperken, wordt de plaatsing van de tegels op de ondergrond best zo lang mogelijk uitgesteld. Om diezelfde reden vermijdt men ook al te grote hoeveelheden water, fijn zand en cement bij de aanmaak van de dekvloer.

Men tracht zoveel mogelijk grote temperatuurverschillen in de vloeropbouw te vermijden om de thermische spanningen te beperken. Zo dient men er bij de plaatsing van tegels op vloerverwarmingssystemen op toe te zien dat de temperatuur niet te snel opgedreven wordt bij de inwerkingstelling ervan.

Wanneer een gelijmde plaatsing onmogelijk is (bv. bij in de dikte ongekalibreerde tegels), kan men een plaatsing overwegen met een 'verbeterde' mortel (met hulpstoffen ter verbetering van de hechtsterkte) op een verharde dekvloer of een plaatsing met een aangepaste mortellijm in een verse dekvloer. De traditionele plaatsing (met mortel op een gestabiliseerd zandbed), wordt normaliter louter gehanteerd voor de plaatsing van kleinere, dikkere tegels. ■■■

Samenvatting van een artikel, verschenen op p. 13 van het Buildwise Magazine 2011/2. Enkel het originele Buildwise-artikel geldt als referentie..

PL85 omnicem: de kracht van zekerheid in één lijm

Al sinds 1985 is Omnicol een vaste waarde in de bouwsector. Als familiebedrijf doen we vandaag nog altijd wat we vanaf het begin hebben gedaan: doen wat je belooft en oplossingen bieden die kloppen. Niet alleen op papier, maar vooral op de werf. We spreken de taal van de vakman en staan dicht bij onze klanten, met korte lijnen en ondersteuning die helpt waar het nodig is.



PL85 omnicem is daar een mooi voorbeeld van. Deze flexibele allround poederlijm heeft al jarenlang een beproefde reputatie in de tegel- en vloersector. Niet door grote woorden, maar door betrouwbaar werk op talloze werven. Van badkamers en keukens tot terrassen, zwembaden en grootformaat tegelvloeren: vakmensen vertrouwen op PL85 wanneer zekerheid voorop staat.

Een vaste referentie voor wie geen risico wil nemen

PL85 omnicem wordt al jaren gebruikt door vakmensen die volgens de regels van de kunst willen werken. Vakmensen waarderen de lijm om de aangepaste verwerking en het stabiele, "vet-tige" karakter dat rustig en nauwkeurig

werken mogelijk maakt. De kwaliteit is constant, zonder verrassingen.

PL85 is universeel inzetbaar voor vloer- en wandtegels, gekalibreerde natuursteen, (glas)mozaïek en cementcomposiet. De lijm hecht goed op diverse ondergronden, ook op kritische situaties zoals bestaand tegelwerk, beton of buitentoepassingen. Met een laagdikte tot 15 millimeter is PL85 bijzonder geschikt voor grootformaat tegels of voor het opvangen van lichte oneffenheden.

De "Original" in de praktijk

Als 'Original' bewijst deze flexibele allround poederlijm zich al jaren op de werf. Vakmensen waarderen niet alleen de technische prestaties, maar ook het duurzame karakter en de constante kwaliteit die ze van een A-merk verwachten. Dat maakt PL85 een vaste referentie voor vakmensen die geen risico willen nemen, maar wel een perfect eindresultaat willen garanderen.

Samen dicht bij de vakman

Bij Omnicol stopt zekerheid niet bij de zak lijm. Onze mensen hebben ervaring op de vloer en denken mee op de momenten dat het telt. We staan klaar met advies en ondersteuning, niet vanop afstand, maar dicht bij de werf.

Wie kiest voor PL85 omnicem, kiest voor zekerheid, veelzijdigheid en een vertrouwde kwaliteit zonder verrassingen.

Omnicol. Sterk in verbinding.



Duurzaam vakmanschap

Wij staan voor vakwerk dat blijft. We bouwen niet alleen aan vandaag, maar aan de toekomst. Met innovatieve oplossingen dragen we bij aan een duurzamere sector, voor onze klanten en de wereld om ons heen.

OMNICOOL

WWW.OMNICOOL.EU



Tegelzetsters in omscholing:

drie trajecten, éénzelfde evidentie

Ze hebben verschillende verhalen, leeftijden en achtergronden. En toch zitten Céline, Perrine en Laurie vandaag in hetzelfde leslokaal, met cementstof aan de handen... en de blik op een nieuw leven gericht.

Alle drie volgen ze de opleiding tegelen bij de IFAPME. Alle drie besloten ze, op een kantelmoment in hun leven, om het roer om te gooien en te kiezen voor een ambachtelijk, concreet en veeleisend beroep – maar

vooral voor een job die diep voldoening geeft. Hun gemeenschappelijke punt? Ze hebben durven zeggen: *"Wat als ik eindelijk deed wat ik écht graag wil?"*

"Ik heb het plezier van leren herontdekt" – Céline

Twee jaar geleden beslist Céline om een professionele pauze in te lassen. Geen sprong in het onbekende, maar een bewust gekozen adempauze om weer op kracht te komen, zich te heroriënteren en tijd te nemen voor haar gezin en haar huis.

Tijdens de renovatie van haar badkamer ontdekt ze toevallig de wereld van het tegelzetten. Nieuwsgierig bezoekt ze de opendeurdagen van de IFAPME in juni. Daar ontmoet ze haar toekomstige lesgever, de heer Mahaux. Zijn passie, energie en manier van uitleggen – én het feit dat hij benadrukt dat de opleiding perfect toegankelijk is voor vrouwen – overtuigen haar volledig.

Aanvankelijk schrijft ze zich in *“voor de hobby”*, in afwachting van een nieuwe job. Maar al snel krijgt de opleiding een heel andere betekenis. Het plezier van handwerk en het ontdekken van een totaal andere wereld dan die van het digitale zorgen voor een nieuwe vonk. *“Ik begon uit nieuwsgierigheid, maar ik was meteen verkocht. Dat snijden, meten, aanpassen... het deed me beseffen hoeveel deugd ik haal uit leren en concreet bezig zijn.”*

Haar stage bij Éléonore (EV Studio) versterkt dat gevoel nog. *“Een vrouwelijke tegelzetster zien die competent, creatief en zelfverzekerd haar werven leidt... dat heeft mijn ogen geopend. Vrouwen hebben hier absoluut hun plaats.” Céline ontdekt dat ze vooral houdt van het creatieve aspect van het tegelwerk: composities, harmonieën, de kleine details die alles veranderen.*

Maar de financiële realiteit haalt haar in en ze keert terug naar het digitale. Toch geeft ze niet op: ze leert vandaag haar gezin, een nieuwe job en de opleiding te combineren – een intens, maar motiverend evenwicht. *“Het is een stevig ritme, maar het is het waard. Ik herontdek het plezier om te leren en vooruit te gaan.”*

“Ik wilde eindelijk een beroep doen dat bij mij past” – Perrine

Perrine komt uit een totaal andere sector. Al sinds haar jeugd had ze een fascinatie voor het tegelzetten, dankzij haar peter – een schrijnwerker – die haar meenam naar zijn werken. Ze zag daar vaak tegelzetters aan het werk, en dat bleef hangen. Maar door gewoontes en vooroordelen – *“dat is een mannenberoep, dat is niets voor jou”* – koos ze uiteindelijk een dienstverlenend beroep, sterk gericht op menselijk contact.

Na verloop van tijd past dat eerste beroep niet meer bij haar waarden. Stilaan keert het idee van het tegelzetten terug en dringt het zich steeds meer op. Ze denkt terug aan de werven van haar peter: de logica, de opeenvolging van stappen, het methodische én creatieve aspect... Het begint opnieuw te kriebelen.

Haar omgeving steunt haar volop, ondanks de onzekerheden die een carrièreswitch met zich mee kan brengen. *“Ze hebben me aangemoedigd. Ze zagen hoeveel deugd het me deed.”*





Wat ze zo waardeert in tegelwerk? De combinatie van techniek en esthetiek. De mogelijkheid om een ruimte te transformeren en een plek een nieuwe identiteit te geven.

Ze droomt van uiteenlopende projecten, misschien ooit met een artistieke toets, maar zonder zich te haasten: *"Ik ontdek het beroep nog, ik leer, ik probeer. Het belangrijkste is stap voor stap vooruitgaan."*

"Je moet niet wachten tot alles perfect is om te beginnen" – Laurie

Laurie is de jongste van de drie. Ze rondt het secundair onderwijs af op haar 17de, met een kwalificatie in animatie. Vervolgens probeert ze twee jaar verpleegkunde, maar het voelt niet goed aan: *"Ik vond het echt niets."*

Zoals veel jongeren voelt ze zich wat verloren. Ze houdt haar studentenjob in de retailsector aan en blijft er uiteindelijk voltijds werken, uit gemak.

"Ik zit nu meer dan tien jaar in die wereld. Op een bepaald moment merkte ik dat ik ter plaatse bleef trappelen."

Toch leeft de wens om iets met de handen te doen al lang. Als kind hielp ze haar vader graag bij klusjes in huis. Maar destijds waren technische richtingen nog erg mannelijk:

"Meisjes in sanitair, autoschade of bouw... dat werd scheef bekeken. Ik dacht dat het niets voor mij was."

De klik komt wanneer iemand uit haar omgeving één simpele vraag stelt: *"Waarop wacht je om te doen wat je écht wilt doen?"* Laurie schrijft zich daarop in voor de opleiding tegelen. Vanaf dan wordt de dagelijkse organisatie topsport: opstaan om 5 uur, laat thuiskomen, lessen volgen, stage lopen, en dat allemaal dankzij het opleidingsverlof dat haar werkgever haar gunt.

"Je moet volhouden. Een jaar lang had ik bijna maar één echte vrije dag per week."

Op de werf ontdekt ze alle facetten van het vak: chape, trappen, voegen, terrassen... En ze beseft dat het fysiek niet enkel voorbehouden is aan mannen: *"Ja, het is zwaar. Maar na een paar weken zag ik mijn spieren al groeien. Je past je aan."*

Haar meest memorabele moment tot nu toe? Het praktijkexamen: drie treden, een muur, de chape en de vloer binnen een beperkte tijd. *"Ze hadden ons veel druk opgelegd. De dag zelf was ik zenuwachtig. Maar toen ik het resultaat zag, was ik echt trots."*

Ze begint zich beetje bij beetje uit te rusten: tegelsnijder, slijpschijf, men-ger... Een stagebegeleider schonk haar zelfs een professionele tegel-

snijder als eindejaarscadeau. *“Dat voelt alsof ik een echte basis heb om verder te bouwen.”*

Vrouw zijn in een nog steeds sterk mannelijk beroep

In de klas zijn ze met weinig vrouwen. Op de werf nog minder. De opmerkingen bestaan – soms onhandig, soms zwaarder. Maar alle drie hebben ze geleerd om afstand te nemen.

Laurie, die al lang in een overwegend mannelijke omgeving werkt, relateert:

“Er zullen altijd grapjes zijn. Het verschil is weten wanneer het over de grens gaat.”

Tegelijk merken ze hoe bereidwillig veel collega's en lesgevers zijn om te helpen, uit te leggen, te tonen, bij te sturen.

De uitdaging voor hen is de balans vinden tussen hulp ontvangen... en zelfredzaam worden, zodat ze stevig in hun schoenen staan wanneer ze straks alleen op de werf staan.



“Als je er zin in hebt, wacht dan niet te lang”

Als ze één boodschap moesten meegeven aan iemand die twijfelt over een omscholing in tegelzetten – man of vrouw – dan is het deze:

- **Volhouden:** de combinatie werk / opleiding / privé is intens. Céline herinnert eraan: *“Je moet goed nadenken over hoeveel je wilt investeren. IFAPME duurt drie jaar, je moet alles kunnen combineren. Dat kan lang lijken.”*
- **Bereid zijn om te leren – ook over jezelf:** observeren, vragen stellen, opnieuw proberen, volhouden.
- **Niet te lang wachten:** spijt komt meestal van wat je niet hebt geprobeerd. *“Als je een idee hebt, een verlangen, wacht dan geen tien jaar. Of het nu tegelzetten is of iets anders: ga ervoor.”* – Laurie

Deze drie trajecten bewijzen het: tegelzetten is niet alleen een knelpuntberoep, het is ook een passie.

En het staat meer dan ooit open voor iedereen die later wil kunnen zeggen:

“Die vloer daar, die muur daar... dát heb ik gemaakt.” ■■■

Hoe Steylaerts de toon zet in tegel- en badkamerrenovatie

Steylaerts groeide uit tot marktleider in badkamerrenovaties en een vaste waarde in tegels. Het familiebedrijf bouwde zijn positie op met een duidelijke visie, sterke waarden en een vernieuwende aanpak. Gedelegeerd bestuurder Patrick Steylaerts blikt terug en kijkt vooruit.



De showrooms van Steylaerts werken als inspirerende totaalervaringen

Hoe is Steylaerts doorheen de jaren geëvolueerd?

In 1961 startten mijn ouders een kleine steenhouwerij in Berlaar. Dat lokale bedrijf groeide met hard werk en vakmanschap uit tot een nationale speler. Rond 1990 stapten mijn broer en ik in de zaak. We bouwden Steylaerts verder uit tot een grote naam in tegeldistributie voor professionals. In dezelfde periode introduceerden we complete badkamerrenovaties, toen nog nieuw in Vlaanderen maar meteen een sterke groeimotor. Met de overnames van azuleo in Wijnegem en Troubleyn Tegels in Temse versterkten we ons netwerk. In 2025 openden we een nieuwe showroom in Roeselare om dichter bij de West-Vlaming te staan.

Waar staan jullie vandaag?

Vandaag staat de derde generatie klaar. Sofie en Pieter focussen op digitalisering en de uitbreiding van diensten en toonzalen. We investeren volop in mensen, processen en beleving. Met meer dan 900 vernieuwde badkamers per jaar zijn we marktleider in Vlaanderen. Ook in tegeldistributie voor professionals behoren we tot de top. Vanuit onze flagshipstore in Lier sturen we alle toonzalen en werven aan. Het bedrijf blijft groeien, maar met een warme, familiale aanpak.

Wat onderscheidt jullie showrooms van andere spelers?

Onze showrooms werken als inspirerende totaalervaringen. Bezoekers

kijken, voelen en beleven onze tegels en badkameropstellingen in realistische settings. Dat zorgt meteen voor verwondering: *'Zo wil ik het ook thuis.'* Onze adviseurs hebben een achtergrond in interieur of design. Ze helpen klanten om smaak, budget én technische uitwerking samen te brengen.

Het aanbod bestaat uit hoogwaardige Europese merken die we zorgvuldig selecteren. Ons designteam bezoekt jaarlijks beurzen en fabrieken om trends op te pikken. Zo blijft ons assortiment fris en geschikt voor uiteenlopende stijlen en budgetten. Klanten vinden een duurzame oplossing, of ze nu een moderne, landelijke of tijdloze look willen.

Welke trends domineren vandaag?

Grote, lichte tegels met weinig voegwerk blijven populair. Decoratieve tegels met 3D-effecten zorgen voor karakter. De badkamer evolueert naar een persoonlijke wellnessplek met inloofdouches, vloerverwarming of een Sunshower.

Hoe krijgt duurzaamheid vorm binnen Steylaerts?

Duurzaamheid is een basisprincipe. Keramische tegels gaan meer dan



vijftig jaar mee. We werken met Europese fabrikanten die inzetten op korte ketens en milieuvriendelijke productie. Bij renovaties kiezen we voor maatwerk en oplossingen die lang meegaan. Duurzaamheid leeft ook intern, met biodiverse tuinen, laadpalen en veel aandacht voor welzijn.

Wat is jullie visie voor de toekomst?

We willen gezond en duurzaam blijven groeien, zodat de volgende generatie vlot kan overnemen. We blijven vernieuwen en onze stempel drukken op de tegel- en renovatiemarkt, zonder onze familiewaarden te verliezen. ■■■



In 2025 opende Steylaerts een nieuwe showroom in Roeselare om dichterbij de West-Vlaming te staan



Uitzonderlijke werven:

wordt de volgende misschien die van u?

Elk jaar zet ons magazine het unieke vakmanschap van onze leden in de kijker. En tussen al die realisaties springen er sommige echt uit: een gedurfde trap, een badkamer die technische grenzen verlegt, een buitengewone zwembadconstructie, een minutieuze restauratie... Kortom, die uitzonderlijke werven die ons eraan herinneren waarom ons beroep zo boeiend is.

Voor onze volgende speciale editie willen we graag **jullie verhalen, uitdagingen en successen** delen. Het hoeft zeker geen kasteel te zijn: een werf kan uitzonderlijk zijn omdat ze precisie vraagt, creativiteit, een slimme oplossing... of gewoon omdat u er trots op bent.

Het doel is simpel:

- Het kwalitatieve werk op het terrein tonen,
- Het beroep in de verf zetten,
- Andere tegelzetters, aannemers en vakmensen inspireren,
- Jonge mensen zin geven om voor dit mooie vak te kiezen, waar het buitengewone vaak in de details zit.

Twijfelt u vanwege de foto's? Geen stress: wij helpen graag mee, en zelfs smartphonefoto's kunnen volstaan. Wat telt, is de werf en het verhaal erachter.



Dus... wat als de volgende uitzonderlijke werf die in ons magazine verschijnt, die van u is?

Stuur ons uw project door en maak deel uit van deze editie waarin het talent en de passie van ons vak centraal staan.

U kunt uw interesse laten weten door een e-mail te sturen naar **info@fecamo.com** of de QR-code te scannen om het formulier in te vullen. 



**BUILDING THE
FUTURE TOGETHER**



**SINDS 1951 DE BESTE
KEUZE VOOR ELK WERK**

rubi.com



Mapei Belgium:

lancering van het Profilpas-gamma, een compleet systeem aanbieden

De overname van Profilpas door de Mapei-groep vormt een belangrijke stap in de ontwikkeling van het aanbod voor de tegel-industrie. Door een historische speler te integreren die bekendstaat om de kwaliteit van zijn technische en decoratieve profielen, bevestigt Mapei een duidelijke strategische koers: een volledig en coherent systeem aanbieden, van de voorbereiding van de ondergrond tot aan de zichtbare afwerking.

Een evidente versterking van de Mapei-strategie

Deze samenwerking past binnen de investeringsdynamiek die Mapei de voorbije jaren heeft ingezet: industriële uitbreiding, verbreding van het gamma, logistieke optimalisatie en versterking van de technische ondersteuning.

Dankzij de integratie van Profilpas beschikt Mapei België vandaag over een homogeen portfolio waarbij de afwerkingselementen niet langer louter accessoires zijn, maar de logische verlenging vormen van de Mapei-expertise op het vlak van prestaties, duurzaamheid en esthetiek.





Een compleet gamma, afgestemd op de eisen van het terrein

Profilpas brengt een uitgebreid aanbod mee dat alle behoeften van de plaatsers en voorschrijvers dekt:

- Afwerkingsprofielen voor tegels, soepele vloeren en parket
- Technische profielen (uitzetting, overgang, bescherming)
- Antislip-gecertificeerde trapneuzen
- Designplinten in aluminium of PVC
- Dichtingsoplossingen en uitrusting voor inloepdouches
- Dragersystemen voor buitenterassen

Dankzij deze diversiteit kan worden ingespeeld op alle projecttypes: premium residentieel, commerciële ruimtes, openbare gebouwen of werken met hoge technische vereisten. Professionals beschikken zo over een reeks betrouwbare, compatibele oplossingen die perfect aansluiten bij de huidige marktstandaarden.



Belangrijke innovatie: chromatische coherentie met Mapei Color

Een van de sterke punten van Profilpas is de perfecte kleurafstemming tussen de profielen van het Mapei Color-gamma en de kleurkaart van Mapei-voegen (cement, epoxy en siliconen).

Deze 'ton-sur-ton' aanpak beantwoordt aan een groeiende vraag: een perfecte visuele continuïteit garanderen tussen afwerkingen en bekledingen, met een langdurige kleurstabiliteit.



Voor plaatsers wordt de productselectie eenvoudiger en sneller. Voor architecten is de controle over het eindresultaat optimaal.

Een zeer positieve marktontvangst

Distributeurs en plaatsingsbedrijven benadrukken drie belangrijke voordelen van deze combinatie Mapei/Profilpas:

- Een echte systeemlogica, uniek op de markt.
- Een gecontroleerde esthetische coherentie, vandaag essentieel in designprojecten.
- Een uniforme technische ondersteuning die het voorschrijven en begeleiden van werken vergemakkelijkt. ■■■

CRIX[®]

TILE LEVELLING SYSTEM 2.0



VOORKOMT
HAPERINGEN BIJ HET
GLIJDEN



SNELLERE
INSTALLATIE



CLIPS IN DIVERSE
VOEGBREEDTES



TEGELKRUISJES

PATENT PENDING



PRODUCED IN
BELGIUM BY
SOLIDOR

solidor.be/CRIX